

مقام مسئول در شبکه بانکی:

وام ساخت مسکن ۴۵۰ میلیون تومان شد تسهیلات ساخت در تهران و کلانشهرها تا ۴۵۰ میلیون تومان و در بافت فرسوده به ۳۰۰ میلیون تومان افزایش یافت.به گزارش وزارت راه و شهرسازی، محمدحسن علمداری،عضو هیئت عامل بانک تخصصی بخش مسکن گفت: بانک عامل بخش مسکن در سال جاری برای کمک به رونق تولید مسکن برای انبوه‌سازی‌که جزو مشتریان بانک هستند و رسوب حساب بانک برای آن‌ها حداقل ۱۰ درصد است، تسهیلات را افزایش داده است.علمداری ادامه داد: بانک تخصصی بخش مسکن به مشتری‌های فعال بانک که انبوه‌ساز هستند به شرط انجام ساخت‌وساز با استفاده از فناوری‌های نو در شهر تهران، تمامی کلانشهرها، شهرهای بندرعباس، بوشهر، کیش و قشم تا ۴۵۰ میلیون تومان تسهیلات ساخت، پرداخت می‌کند. این رقم برای مراکز استان‌ها و شهرهای بالای ۲۰۰ هزار نفر جمعیت ۴۰۰ میلیون تومان و سایر شهرها نیز ۳۰۰ میلیون تومان است که سود تسهیلات نیز ۱۸ درصد خواهد بود.وی رقم تسهیلات ساخت و نوسازی را در بافت فرسوده برای سازندگانی که فناوری‌های نو را رعایت کنند در تهران و کلانشهرها ۳۰۰ میلیون تومان عنوان کرد و افزود: برای مراکز استان‌ها و سایر شهرها، تسهیلاتی که پرداخت می‌شود به ۲۵۰ میلیون تومان افزایش یافته است.

مدیر عامل بانک رفاه کارگران اعلام کرد:

آمادگی بانک رفاه برای تحقق شعار سال حرکت در مسیر تحقق شعار سال و آمادگی برای مانع زدایی و پشتیبانی می تواند به حوزه تولید کشور و اشتغال زایی کمک کند.بر اساس گزارش روابط عمومی بانک رفاه کارگران، اسماعیل لله گانی،مدیرعامل بانک در نشست شورای معاونان با بیان این مطلب گفت: حرکت در مسیر تحقق شعار سال در اولویت برنامه ها قرار دارد و با تشکیل کمیته ای به همین منظور، برنامه ها و سیاست های بانک پس از تصویب هیات مدیره، اطلاع رسانی می شود. وی افزود: با توجه به تغییرات احتمالی در حوزه های مختلف اقتصادی و رفع تحریم ها در سال جدید، باید آمادگی لازم را برای گسترش فعالیت ها در حوزه جذب مشتریان اعتباری و ارائه خدمات مناسب ارزی و ریالی به آن ها به ویژه در حوزه صادرات کشور داشته باشیم تا بتوانیم سهم بازار بانک از این فعالیت ها را افزایش دهیم.لله گانی با اشاره به عملکرد بانک رفاه کارگران در سال گذشته اظهار داشت: پرداخت تسهیلات غیر حضوری به مستمری بگیران و بازنشتگان سازمان تأمین اجتماعی در شرایط شیوع ویروس کرونا خدمت جدید و بسیار ارزشمندی بود که رضایت مشتریان را نیز به همراه داشت.وی ادامه داد: در سال گذشته با پرداخت تسهیلات به بخش های اقتصادی و ارائه طرح های متنوع، گام های خوبی در حوزه تولید کشور برداشته شد و سال جدید برای تحقق شعار «تولید، پشتیبانی ها و مانع زدایی ها» باید با اجرای سیاست های اعتباری و رعایت بهداشت پرورنده به تولید و اشتغال زایی به ویژه در مناطق محروم کشور کمک کنیم.

طرح ویژه بانک سامان برای حمایت از صنایع بسته‌بندی همزمان با افزایش اهمیت صنعت بسته‌بندی در فروش محصولات مختلف، بانک سامان خدمات مالی و اعتباری ویژه‌ای برای فعالان صنایع بسته‌بندی ارائه کرده است.به گزارش سامان رسانه، بانک سامان با آگاهی از اهمیت نقش صنعت بسته‌بندی در موفقیت فروش محصولات در صنایع مختلف به‌منظور تأمین سرمایه در گردش موردنیاز برنای واردات انواع مواد اولیه موردنیاز این صنعت همچون خمیر پالپ، خمیر کاغذ و ... و همچنین تأمین مالی برای خریدهای داخلی خدمات مالی ارائه می‌کند. همچنین در حوزه طرح‌های ایجاد ی و توسعه‌ای به‌منظور واردات ماشین‌آلات خطوط تولید این صنعت نسبت به پرداخت تسهیلات با تأمین مالی از طریق بازار سرمایه در قالب تسهیلات بلندمدت اقدام می‌کند.

بر این اساس، بانک سامان خدمات خود را برای فعالان این صنعت در قالب تأمین مالی، اعتباری، ارزی و خدمات پایه بانکی و سایر خدمات نوین بانکی سازمان‌دهی کرده است. علاقه‌مندان برای دریافت اطلاعات

بیشتر در خصوص خدمات قابل‌ارائه به فعالان صنعت بسته‌بندی می‌توانند به صفحه اختصاصی این صنعت در سایت بانک سامان مراجعه و یا با شماره ۰۲۱۳۳۰۹۵۶۷۰ تماس بگیرند.

برگزاری جلسه و بررسی عملکرد شعب و تشریح برنامه های سال جاری

به گزارش روابط عمومی بیمه آرمان این جلسه در روز دوشنبه مورخ ۳۰ فروردین ماه ۱۴۰۰ در ستاد مرکزی، با حضور سرپرست قائم مقام مدیرعامل ، معاونت فنی، مدیران ستادی و روسای شعب برگزار گردید.

بنا بر این گزارش بررسی عملکرد شعب در سال ۱۳۹۹ و تشریح اهداف و برنامه ها سال ۱۴۰۰ از جمله موضوعات پرداخته شده در این جلسه بود.

تفاهم‌نامه همکاری مشترک بانک آینده و وزارت میراث فرهنگی، گردشگری و صنایع دستی با حضور دکتر فطانت مدیرعامل، دکتر مرادی و حسین مجاهدی، اعضای هیأت مدیره، جمعی از مدیران بانک و محمد خیاطیان معاون توسعه مدیریت و امور مجلس وزارت میراث فرهنگی، گردشگری و صنایع دستی و سایر مدیران این وزارت‌خانه منعقد شد.

به گزارش اخبارصنعت، در مراسم امضای تفاهم‌نامه همکاری متقابل، طرفین ضمن اشاره به دامنه گسترده صنعت گردشگری و تعداد مشاغل متعددی که با آن در ارتباط هستند، بر نقش به‌سزای این صنعت در توسعه و شکوفایی کشور تاکید نمودند.

مدیرعامل بانک آینده با اشاره به مشارکت بانک در پروژه‌های بخش گردشگری طی سه سال گذشته و شرایط کنونی گفت: متأسفانه ویروس کرونا مشکلات زیادی را برای فعالان اقتصادی به‌وجود آورده است که در این میان، بخش گردشگری بیشترین آسیب را دیده است. با این حال، بانک آینده در سال «جهش تولید»، با درک شرایط حاکم بر کشور و به‌منظور مساعدت با فعالان این

صنعت بیمه باید مدل‌های استراتژیک خود را برای دستیابی به شاخص‌های رشد در بلندمدت تغییر دهد.

به گزارش روابط عمومی بیمه دانا، حسین حسینی در پیامی به مناسبت آغاز سال جدید شمسی و عید نوروز، ضمن تبریک به تمامی کارکنان ستاد و صف، نمایندگان،کارگزاران، شرکت‌های نمایندگی، شبکه فروش و سهامداران و آرزوی سالی پر از خیر و برکت برای آنها اظهار داشت: در طول سال‌های ۹۸ و ۹۹ با همراهی شبکه فروش و سیاست‌گذاری مطلوب هیئت مدیره، جریان مشتری مداری به ویژه با اجرایی شدن پروژه مهربدانا، تقویت و عملکرد بسیار مناسبی در این حوزه رقم زده شد که امیدواریم با تلاش مضاعف همکاران به ویژه در شعب و شبکه فروش، این موفقیت در حوزه فروش جانبی شرکت نیز (سایر رشته‌های بیمه‌ای، به ویژه اموال) با تمرکز بر تکنیک‌های بازاریابی و جذب پرتفوی‌های سوده و خرد

تداوم یابد.

وی، توسعه و اشاعه فرهنگ بیمه، آموزش رفتار

انعقاد سه تفاهم‌نامه همکاری مشترک بین بانک آینده و وزارت میراث فرهنگی، گردشگری و صنایع دستی



بخش و حمایت از تولیدکنندگان داخلی، همواره تلاش نمود منابع لازم برای تأمین مالی پروژه‌ها را در اختیار سرمایه‌گذاران قرار دهد و با تمدید دوران مشارکت تسهیلات آن‌ها، شروع بازپرداخت اقساط را به‌تعویق بیندازد.

بر این اساس، بانک آینده نسبت به تمدید دوره مشارکت ۲۳ فقره تسهیلات پرداختی اقدام نموده است. هم‌چنین، مقوله تأمین

سازمانی، حفظ شان و کرامت انسانی، نظارت پهنه بر روند پرداخت خسارات و مشارکت نمایندگان در تحلیل و ارزیابی ریسک را مورد تأکید قرار داد و اظهار داشت: برای رسیدن به موفقیت‌های بیشتر و فتح قله‌های رشد و پیشرفت باید در مسیر شایسته سالاری، با بهره‌گیری از خرد جمعی حرکت کرد و با مستند سازی عملکردها، به ویژه در حوزه فروش، این مسیر را هموار کرد. قائم مقام بیمه دانا، اصلاح استراتژی فروش را یکی از عوامل اصلی موفقیت شبکه فروش در جذب بازارهای جدید عنوان کرد و افزود: صنعت بیمه باید مدل‌های استراتژیک خود را برای دستیابی به شاخص‌های رشد در بلندمدت تغییر دهد، زیرا متغیرهای تأثیرگذار صنعت بیمه در کوتاه مدت مدام دچار تغییر شده و جوابگوی نیازهای موجود نخواهد بود. حسینی با تأکید بر ضرورت تقویت تعامل و همدلی نهادهای ستادی، مناطق، شعب و شبکه فروش ابراز امیدواری کرد: سال ۱۴۰۰ با تحرک بیش از پیش

با دعوت به استفاده از خدمات الکترونیک بانک صادرات ایران

برندگان «همراهی ۲» صاپ یک میلیارد ریال جایزه گرفتند

می‌توانند ضمن معرفی و دعوت به عضویت دوستان و سایر کاربران برای نصب اپلیکیشن «صاپ»، امتیاز کسب کرده و با تداوم این دعوت در طول دوره‌های سه‌ماهه، بدون قرعه‌کشی از پنج میلیون ریال تا ۲۰۰ میلیون ریال جوایز این طرح برخوردار شوند. با پایان یافتن مرحله اول این طرح (اول دی ماه تا پایان اسفند ماه سال ۹۹)، اسامی ۶۹ دارنده بیشترین امتیازات این طرح مشخص شد که بر این اساس، جایزه برتر این دوره به ارزش ۲۰۰ میلیون ریال به ماکان نعمتی هربکنده از مازندران تعلق گرفت. مجتبی بیکی جوزم نفر دوم این طرح از استان یزد برنده ۱۵۰ میلیون ریال، سجاد صالحی نفر سوم از خراسان‌رضوی برنده ۸۰ میلیون ریال، مجید بابانتاج شفیعی نفر چهارم از مازندران برنده ۵۰ میلیون ریال، مصطفی خراسانی جلال‌آبادی از کرمان و ناصر خورسندی از مازندران بر یک ۳۰ میلیون ریال و علیرضا کرمی از کردستان، علی سلیمان‌زاده از استان اصفهان، حبیب جهانی‌پور فتیده از گیلان و رضا آزاده از استان بوشهر هر یک ۱۵ میلیون ریال جایزه نقدی برنده شدند.

همچنین نفرات برتر ۱۱ تا ۳۱ این دوره هر کدام ۱۰ میلیون

مالی طرح‌های نیمه‌تمام، در دستور کار بانک در سال «تولید، پشتیبانی‌ها و مانع‌زدایی‌ها» نیز قرار دارد.

محمد خیاطیان معاون توسعه مدیریت و امور مجلس وزارت میراث فرهنگی، گردشگری و صنایع دستی، تصریح کرد: وزارت متبوع برای مشارکت و تسهیل فرآیند تکمیل پروژه‌های نیمه‌تمام دارای اولویت، در تلاش است تا با تشکیل کارگروه مشترکی از نمایندگان بانک آینده و وزارت میراث فرهنگی، گردشگری و صنایع دستی، در این زمینه اقدام نماید.

وی افزود: مطمئن هستیم صنعت گردشگری پس از دوران کرونا، به‌سرعت به رشد چشم‌گیری دست خواهد یافت و آینده این

صنعت با حمایت و همکاری بانک‌ها، درخشان خواهد بود. در پایان این مراسم، «تفاهم‌نامه اعطای تسهیلات خود با توسعه و تکمیل طرح‌های بخش گردشگری از محل منابع صندوق توسعه ملی» و «دو قرارداد عاملیت وجوه اداره شده برای اعطای تسهیلات با شرایط مناسب از محل منابع داخلی بانک آینده» به امضای طرفین رسید.

همکاران، مسیر روشن و امیدوار کننده‌ای در تمامی رشته‌های بیمه‌ای، پیش‌روی شرکت قرار دهد. وی در سخن دیگری از اظهارات خود با اشاره به بحران کووید ۱۹ در جهان افزود: طبق برآورد شرکت سوئیس‌ری، این بحران سبب کاهش ۴ و نیم درصدی حق بیمه تولیدی در رشته بیمه‌های زندگی در سال‌های ۲۰۲۰ و ۲۰۲۱ خواهد شد که اثر آن عملاً موجب کاهش یک و نیم درصدی عملکرد صنعتی بیمه در ایران خواهد شد.حسینی در ادامه یادآور شد: هر چند به طور کلی انتظار می رود صنعت بیمه بتواند از عهده این مشکل برآید و حق بیمه‌ها در سال جاری میلادی به سطوح قبل از بحران کووید ۱۹ بازگردد، اما مسلماً رسیدن به وضعیت ایده آل و عبور از این بحران، به ویژه در ایران مستلزم استفاده از روش‌ها و ابزارهای جدید و نوین در بستر آی تی، تلاش مضاعف همکاران ستادی، ایفای نقش موثرتر مناطق و شعب در حوزه بازاریابی و فروش و همراهی با شبکه فروش در فرآیند مشتری یابی خواهد بود.

مشتری مداری از اولویت‌های اصلی شرکت بیمه تجارت‌نو

سرپرست مدیریت امور مشتریان شرکت بیمه تجارت‌نو، بابیان اینکه «ماموریت اصلی شرکت متبوع وی در مدار مشتری مداری لحاظ شده است.». اظهار کرد: با هدف افزایش رضایتمندی مشتریان و توسعه مدیریت ارتباط با مشتری این شرکت از ابتدای سال ۱۴۰۰ مرکز تماس خود را راه اندازی کرده است. به گزارش چابک آنلاین، «فرزانه سلیمانی» گفت: رایج‌ترین و شاید بزرگ‌ترین مانع برسرراه عملکرد مبتنی بر مشتری مداری، در اصل، فقدان فرهنگ مشتری مداری سازمانی است و هنوز هم بیشتر سازمان‌ها غالباً برهمبنای تمرکز محصول و فروش عمل می‌کنندوی، ادامه داد: به این ترتیب، مشتری مداری تنها در بخش‌های خاصی از قبیل بازاریابی، راولویت قرار می‌گیرد درحالیکه برای پیاده‌سازی و اجرای یک استراتژی مشتری مداری، سازمان

باید دارای فرهنگی هماهنگ بااین مساله باشد و سرپرست مدیریت امور مشتریان شرکت بیمه تجارت‌نو، معتقد است که مشتری مداری به ویژه در سازمان‌های خدماتی و به خصوص موسسات بیمه‌گری ، دارای نمود بیشتری است چرا که یکی از ویژگی‌های اصلی خدمات و تفاوت آن در محصولات فیزیکی، تفکیک ناپذیری آن است.سلیمانی، توضیح داد: خدمات از ارائه دهنده آن جدا نیست پس می‌بایست این فرهنگ در جای جای سازمان نهادینه گردد تا بتوان انتظار ارائه خدمات مطلوب را داشت وی، بیان کرد: شرکت بیمه تجارت‌نو سعی کرده است تا ماموریت اصلی خود را در کلیه ساختار شرکت بر مدار «مشتری مداری» لحاظ کند و با اولویت اهمیت به مشتری مداری اقدامات مختلفی را طراحی و راه اندازی کند. سرپرست مدیریت امور مشتریان شرکت بیمه تجارت‌نو، در خصوص اقدامات اخیر شرکت متبوع خود در راستای مشتری مداری ، طرح وام بیمه تجارت‌نو در راستای ارائه خدمات به مشتریان سازمانی و کارکنان آن‌ها، سیستم مدیریت خرده فروشی با هدف توسعه کانال توزیع و سهولت دسترسی مشتریان و افزایش ضرب نفوذ بیمه و همچنین راه اندازی مرکز تماس این شرکت از ابتدای سال ۱۴۰۰ با هدف افزایش رضایتمندی مشتریان و توسعه مدیریت ارتباط با مشتری اشاره کرد.

محدودیت تخصیص کارت اعتباری سهام عدالت با روش «توثیق غیر مستقیم» در شش استان

کارت اعتباری سهام عدالت با روش «توثیق غیرمستقیم» در برخی استان ها با محدودیت مواجه است.متقاضیان کارت اعتباری سهام عدالت می توانند با انتخاب یکی از دو روش «توثیق مستقیم سهام عدالت» یا «توثیق غیرمستقیم سهام عدالت»، سهام خود را وثیقه قرار داده و تا سقف نیمی از آن را به شکل اعتبار دریافت کنند.با این حال تسهیلات سهام عدالت با روش «توثیق غیرمستقیم سهام عدالت» به متقاضیانی که شرکت های سرمایه گذاری آن ها در استان های تهران، البرز، قزوین، سمنان، گهگیلویه و بویراحمد و هرمزگان است، تعلق نمی گیرد.متقاضیان می توانند با مراجعه به «شان بانک» در اپلیکیشن های «پلوا»، «بله» یا «شصت» بانک ملی ایران، درخواست خود را ثبت کرده و آن را پیگیری کنند

تمدید مجوز قبولی اتکایی بیمه پارسیان

مجوز قبولی اتکایی بیمه پارسیان، با ارسال تاییدیه مدیرکل و رییس اداره پذیرش موسسات بیمه‌ای بیمه مرکزی ایران برای یک سال دیگر تمدید شد.به استناد ضوابط اجرایی مصوب شورای عالی بیمه، این شرکت ضمن دارا بودن شرایط اجرایی آیین نامه اعطای مجوز قبولی اتکایی و همچنین حسب بررسی‌های بعمل آمده توانست مجدداً مجوز قبولی اتکایی از مؤسسات بیمه داخلی را از بیمه مرکزی جمهوری اسلامی ایران دریافت نماید و همچنان فعالیت‌های خود را در این زمینه گسترش دهد.بیمه پارسیان با داشتن سطح یک تنوع‌گویی مالی، تایید مجوز قبولی اتکایی از بیمه مرکزی و همچنین با توجه به توانمندی ها، دانش و قابلیت های فنی و مالی، همچنان به‌عنوان یکی از توانمندترین شرکت‌های بیمه خصوصی کشور خدمات برتر خود را در تمامی رشته های بیمه ای ارایه می نماید.

در دستگاه های در خودگردان های بانک ملی Code QR، جایگزین رسید

کاغذی شد بانک ملی ایران در ادامه فعالیت های زیست محیطی خود، به منظور کاهش هر چه بیشتر مصرف کاغذهای حرارتی در دستگاه های خودگردان، Code QR را جایگزین رسیدهای کاغذی کرده است. به گزارش روابط عمومی بانک ملی ایران، کاربران بیشتر پس از پایان عملیات های چون دریافت موجودی، انتقال وجه و ... می توانستند دریافت رسید کاغذی را اشتباه کنند و یا از دریافت آن انصراف دهند. تازه ترین نوآوری، کاربران می توانند اطلاعات تراکش خود را از طریق یک Code QR که روی صفحه خودگردان به نمایش در می آید دریافت کرده و با حتی عکس آن را برای مخاطب خود ارسال کنند. یین اقدام علاوه بر کاهش مصرف زیست محیطی، جلوه دیگری از فعالیت های بانک ملی ایران در حوزه بانکداری دیجیتال و افزایش سرعت خدمات است.

با هدف صیانت از طرح‌های اشتغال مددجویان صورت گرفت:

همکاری بیمه سرمد و کمیته امداد برای حمایت از ۷۷۰۷ طرح اشتغال زایی

بیمه سرمد نخستین بیمه‌نامه مشاغل کمیته امداد استان سمنان را صادر کرد.

به گزارش روابط عمومی سرمد، نخستین بیمه‌نامه مشاغل کمیته امداد استان سمنان با حضور مریم مطوف مدیر بیمه سرمد استان سمنان، محسن مسعودیان‌راد مدیرکل و علیرضا خدابنده معاون اشتغال کمیته امداد استان با هدف صیانت از طرح‌های اشتغال مددجویان صادر شد.

مسعودیان‌راد با تأکید بر اهمیت امنیت شغلی مددجویان، صدور بیمه‌های آتش‌سوزی واحدهای کسب‌وکار مددجویان را اتفاقی بزرگ دانست و گفت: پوشش بیمه‌های مشاغل مددجویان امنیت خاطری را برای این عزیزان ایجاد می‌کند که بتوانند در بازار فعالیت کنند.

علیرضا خدابنده، معاون اشتغال و خودکفایی کمیته امداد استان سمنان نیز با اشاره به تمهیدات حوزه اشتغال و خودکفایی برای ایجاد اطمینان خاطر مجربان طرح‌های اشتغال، گفت: تمام ۷۷۰۷ طرح اشتغال فعال مددجویان، بیمه خواهند شد.

مریم مطوف مدیر بیمه سرمد استان سمنان در این نشست، ضمن تقدیر از همکاری کمیته امداد گفت: ۵۰ درصد از حق بیمه طرح‌های اشتغال از طرف کمیته امداد پرداخت می‌شود تا انگیزه‌ای برای استقبال همه مجربان طرح‌های اشتغال از بیمه شود.

وی گفت: در این طرح مشاغل پرخطر که حوادث بیشتری در آنها رخ می‌دهد در اولویت قرار دارند که با حمایت بیمه سرمد به این هدف مهم خواهیم رسید.